

从流动小贩到“旗袍先生”

残疾创客崔万志用不屈精神演绎灿烂人生

□融媒体记者 陈强

虽然天生残疾、口齿不清、连走路都困难,但身残志坚的他向命运屈服,依靠自己的不断努力和敢拼精神,不断谱写自己新的命运篇章。从一开始的流动小贩到经营网吧,最后用一间网店走上了电商之路,并借助互联网的东风,一跃成为淘宝金冠卖家,更是在短短一分钟内在网上卖出4000件旗袍,创造了电商奇迹,被评为中国创业新生代榜样,他就是被誉为“中国旗袍先生”的崔万志。



崔万志用不屈精神演绎灿烂人生



工作中的崔万志



崔万志正在整理旗袍



接待来访客户

自幼身残,求学之路充满艰辛

1976年,崔万志出生于肥东县包公镇大许村的一个普通农户家庭,出生时由于脐带绕颈,导致脑部缺氧,最终造成腿脚不灵活,说话不流畅的残疾。5岁开始学走路,9岁开始上小学。

上学的路,对于别的孩子来说,并不是什么难事,但对崔万志来说,总要花费更多的时间,一路上遇到小沟,他不能一次性跨过去,要先蹲下来、爬过去,再慢慢站起来。写作业时,因为半边身体协调能力不行,一分钟只能写8个字。“那时的我很自卑,不敢举手发言,不敢走到人群中间,遇到上体育课的时候也是经常一个人坐在教室里。”崔万志回忆道。

身体的残疾,并没有磨灭他求学的意志。初中的时候,崔万志以优异的成绩成为班级的尖子生,以全校第一的成绩考上了合肥的一所重点高中。在校期间,他凭借超乎寻常的毅力刻苦钻研,最终被新疆石河子大学经济管理专业录取,成为一名大学本科生。大学期间,崔万志靠着自己的聪明才智,一边读书,一边做生意,通过卖随身听、磁带等赚取生活费,帮助家里减轻负担。

求职碰壁,大胆萌发创业梦想

原以为上了重点大学,人生的道路会变得平坦,但是现实再一次给了崔万志当头一棒。大学毕业后,崔万志走进了人才市场,将手上的200份简历全部投了出去,得到的却是各个企业招聘人员的冷眼相待。接连找了两个多月的工作,没有任何收获。

既然无路可走,那就自己创业。由于是农村家庭出身,没有本钱,崔万志决定从最简单的摆地摊卖旧书开始。

靠着大学时候的一些生意经验,崔万志在合肥小市场城隍庙开始了摆小摊的生活。之后,他又开了书店。2001年,崔万志做了人生中最大胆的一个决定:借钱开网吧。在经营网吧的过程中,他开始接触到电子商务,一下子就嗅到了商机。2007年,在淘宝网上开了一家女装网店。

有了网上店铺,稳定的服装供应最为关键。为了找到好的货源,崔万志拖着不便的身体跑遍了全国各大市场,因为客户间的排挤、货源质量参差不齐,网店陷入亏损,经营举步维艰。

挫折面前崔万志没有轻言放弃,他坚信开网店一定是创造财富的最好机会。通过总结,他决定以一种新的方式来重新经营:以网店出售平台,建立自己的品牌和工厂,亲自把握品牌风格和质量。为此,他回到老家招聘了4名在外地务工的裁缝工人,并购置4台缝纫机,注册了自己的服装品牌“蝶恋”,租厂房,管控质量,成为首批入驻天猫商城的网店。由于主打的都是爆红女装,且质量有保证,“蝶恋”也逐渐在市场上站稳脚跟,成为淘宝网上最受欢迎的女装品牌之一。公司也得到了发展壮大,共有包括设计、销售、美工等部门在内的员工100多人。

拜师学艺,旗袍上演销售奇迹

2012年随着互联网的飞速发展,女装行业的竞争越来越大,面对同质化严重且越来越低的利润率,崔万志深知只有做别人都不做的东西,才能创造更强的核心竞争力。“当时面临的就是一切都会做,就是不专业。直到春节回老家时,偶然间看见妈妈晾晒的一款酷似旗袍的盘扣蓝大褂,才给了自己启发。”说起公司主打的旗袍,崔万志告诉记者。

经过对市场的深入分析后,他进军更细的市场——旗袍服装,注册“雀之恋”品牌,开办旗袍工厂。

品牌创办之初,作为“门外汉”的崔万志带着员工四处拜师学艺,从选料到裁剪到刺绣,从制作到销售,甚至连一粒小小的盘扣,他都力求在工艺上精益求精,在销售上事事亲为。很快,崔万志的旗袍订单迅速飙升,网店的客流量也逐步增大。在他的精心经营下,旗袍一路上演销售奇迹:1分钟在天猫销售4000件旗袍,2016年销售额就达到4000万,成为服装界的知名品牌,也因此被誉为“中国旗袍先生”。

心怀感恩,尽己所能回报社会

事业蒸蒸日上之际,崔万志也不忘以一颗感恩的心,回报社会:在公司安置了数十名残疾人就业,先后建立蝶恋商学院指导残疾人士开网店,搭建爱心书屋,在高校捐资设立励志奖学金;到处演讲,分享自己的创业经历,希望用自己的经历鼓励年轻人,尤其是残疾创业者,视频点击量超过60亿人次……

创业20多年来,崔万志一直把诚信经营作为矢志不渝的信念,先后获得全国第六届道德模范提名奖、第五届合肥市道德模范和全国十大“诚信之星”等殊荣。

“上帝关了一扇门,必定会再开一扇窗。人生没有过不去的坎儿,只要你想过去,一定能过去。这一路走来实属不易,好在得到上天的眷顾。未来我将深耕新中式中国风服装,并把它打造成合肥的一张名片,同时也想尽己所能多做一些公益活动,帮助那些有需要的困难群体。”采访结束之际,崔万志表示。